

5 ЕЖЕДНЕВНЫХ ПРИОРИТЕТОВ ДЛЯ УСПЕШНОГО ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА ОНЛАЙН

ЗА 6 МЕСЯЦЕВ Я МОГУ ИЗМЕНИТЬ
СВОЮ ЖИЗНЬ ПОЛНОСТЬЮ, ДАЖЕ
ЕСЛИ Я ЕЩЁ В ЭТО НЕ ВЕРЮ!



Если ты будешь делать эти 5 шагов в день и ставить их в приоритет, то ты начнёшь привлекать идеальных клиентов, и они будут к тебе стучаться во все двери. С помощью этого простого плана действий, списка приоритетов, ты точно будешь знать, как расставить дела так, чтобы сосредоточиться и сделать свой бизнес в онлайн успешным.

Этот план выстроен на один час в день. Если у тебя есть больше времени или ты полностью занимаешься только бизнесом, то умножь число минут на количество часов, которые ты работаешь для своего бизнеса.

1. 5 минут - Твоё ВИДЕНИЕ

Соединись с твоим видением и перенеси себя в своё новое “Я”

Используй первые минуты твоего дня, чтобы визуализировать, медитировать или описывать своё новое будущее и представлять это, как будто это уже случилось. При этом надо это прочувствовать всеми своими клетками с повышенной вибрацией. Это будет твоей новой идентификацией. Новый человек в будущем, которым ты станешь. Как ты думаешь, как ты действуешь, если твоя цель достигнута? Оставайся целый день в этой тождественности и думай и действуй уже сегодня именно так, как будто ты уже достигла своей цели.

Очень сильное видение и сильное “почему/зачем” поможет тебе сфокусироваться на главном и оставаться постоянно в движении к цели. Даже если иногда встречаются препятствия. Представь себе, какой ты будешь, если ты успешная и богатая леди коуч и действуй уже сегодня так.

2. 10 минут - Твоё личное РАЗВИТИЕ

Измени своё мышление и программируй его на успех!

Развивайся каждый день маленькими шагами дальше и работай над своими установками. Ежедневная учёба и рост приведёт тебя к твоей новой идентичности, к личности, которой ты хочешь стать. Найди например подкаст, книги или видео людей, которые уже там находятся, куда ты хочешь и впитывай их знания. Речь идёт о том, чтобы расширить свою зону комфорта, начать думать по другому, чем до сих пор и признать свой личный потенциал.



3. 10 минут - развивай свои НАВЫКИ И СПОСОБНОСТИ.

Развивайся в той теме, где ты хочешь продвинуться.

Привлечение клиентов, коучинг, стратегия консультаций, коммуникация, маркетинг. Занимайся тем, где тебе нужно расширить и развить свои навыки и способности.

Поставь себе сразу некоторые вопросы:

- Что нужно сегодня моему бизнесу, чтобы это было легко и приносило мне удовольствие?
- Что нужно, чтобы я ещё легче получала клиентов?
- Как я могу ещё лучше помочь другим?
- Какие следующие шаги приведут меня к моей глобальной цели?

Развивайся в выбранной теме ежедневно по 10 минут, пока не почувствуешь, что ты сильна в этом.

4. 15 минут - Начни ДЕЙСТВОВАТЬ

Производи контент для твоей целевой аудитории.

Знания, которые ты не используешь не имеют никакой пользы.

Преобразуй знания, которые ты приобрела в 3 шаге в ценный контент для твоих идеальных клиентов. Напиши пост или выйди в прямой эфир. Говори на языке своих клиентов и давай им ту информацию, которую они хотят иметь. Клиенты покупают не у самого лучшего коуча, а у того, кто их лучше всего понимает и знает, что им нужно. Стань видимой и показывай себя ежедневно в той теме, с которой ты можешь помочь клиентам. Через такие действия ты получаешь доверие от клиентов, притягиваешь правильных, идеальных клиентов и делаешь твоих последователей твоими клиентами.

Самый главный навык для любого предпринимателя: Как только ты узнал и научился чему-то новому, прояви креатив и покажи как ты это тоже можешь.

5. 20 минут - Контактируй с ЛЮДЬМИ

Взаимодействуй с твоей целевой аудиторией и продавай свой продукт.

Покажи настоящий интерес твоим будущим клиентам, что ты можешь и хочешь помочь и предлагай своё предложение/решение.



Здесь идёт речь о действиях, которые производят и принесут желанный доход! Это топливо любого предпринимательства.

Взаимодействуй с людьми, отвечай на комментарии, ставь вопросы, выясни, что именно беспокоит клиентов и что им не хватает, чтобы принять решение и предложи им своё решение и помощь. Приглашай потенциальных клиентов на разговор с тобой и если это уместно предлагай свой продукт и продавай своё предложение. Если ты хочешь в короткий срок заработать много денег, тогда создавай себе возможности, которые как можно больше людей привлекут в твой коучинг!

В каждом бизнесе важна инновация и маркетинг.

Если ты будешь использовать их и эти 5 вышеперечисленных шагов, тогда ты быстро достигнешь своих целей.

БОНУСНЫЙ СОВЕТ: составь себе недельный или месячный план, чтобы отмечать выполнение этих 5 шагов. Так ты сможешь измеримо видеть, как твой бизнес быстро растёт.

Если ты теперь думаешь, “эти советы конечно хороши, но только у меня постоянные сомнения, а так ли я делаю, а то ли?”. Ты крутишься, как белка в колесе и никак не продвинешься вперёд. Ты знаешь себя, даже если ты себе поставила план, то всё равно не следуешь ему.

Если ты не хочешь ещё дольше одна сама по себе “барахтаться”, а хочешь конкретный эффективный пошаговый план до результата, чтобы построить свой коучинговый бизнес с 6-ти значными доходами в течении 12 недель, тогда

запишись сейчас на стратегический коучинг со мной (если ещё есть места):

<https://lady-personality.youcanbook.me/>

Я тебя жду на стратегическом коучинге и желаю тебе построить свой успешный бизнес!

Твоя Лилия Денисия